

Údaje o študentskom tíme

Názov študentského tímu	S-Case
Názov vysokej školy/univerzity (ak sú študenti v tíme z rôznych VŠ, prosím uveďte všetky)	Univerzita Komenského v Bratislave STU v Bratislave
Pracovisko vysokej školy (fakulta a katedra)	Lekárska fakulta LFUK, FIIT STU, Fakulta architektúry STU.
Študijný program	Mudr., Ing.
Web stránka (ak je vytvorená)	http://www.scase.io/

Kontaktné údaje

Kontaktná osoba – meno a funkcia	Martin Pekarčík CEO & co-founder
Telefónne číslo	+421948777066
Email	martinpekarcik8@gmail.com
Kontaktná adresa	Šafarikovo námestie 7, Bratislava

Identifikácia produktu

Popis produktu/myšlienky (aký problém rieši)	<p>Produkt.</p> <p>S-Case je medicínsko-technologické prenosné zariadenie, ktorého funkciou je monitorovať fyziologické funkcie tela na základe mnohých senzorov a následne ich analyzovať za pomoci A.I. a predikovať tým hroziace ochorenia. S-Case je prístroj vo veľkosti klasického smartfónu, ktorý spája veľké, početné, mnohokrát cenovo a energeticky náročné prístroje do jedného kompaktného zariadenia. S-Case bude schopný merať fyziologické funkcie človeka aj bez prítomnosti zdravotníckeho personálu.</p> <p>Pre odosielanie dát bude využívať formu telemedicíny, ktorá umožňuje odosielanie dát priamo z S-Case do mobilnej/počítačovej aplikácie doktora.</p> <p>S-Case obsahuje v MVP 1 nasledujúce funkcie: Bezkáblový tlakomer, Glukomer, Pulzometer, Oxymeter, Bezdotykový teplomer. Cieľom tímu S-Case je vytvoriť MVP 2, kde sa už bude nachádzať aj CRP a Hemoglobínový senzor.</p> <p>S-Case nájde uplatnenie v rukách lekárov</p>
--	--

	<p>pôsobiacich v krajinách 3. sveta (Afrika, India ..), v imigračných táborech pre rýchlu diagnostiku veľkého množstva jedincov a taktiež ako edukačná pomôcka na stredných zdravotníckych školách a lekárskech fakultách.</p> <p>Problém.</p> <p>Väčšina rozvojových krajín rieši dve hlavné výzvy. Prvou výzvou je nedostatok efektívnych a mobilných diagnostických zariadení. Druhou výzvou je nedostatok skúsených lekárov, ktorí dokážu správne diagnostikovať pacientov a predpísať potrebnú liečbu. Podľa štúdie WHO z roku 2017 nemá 400 miliónov ľudí prístup k primárnej starostlivosti. Podľa Voxeuropa bude do roku 2020 Európa čeliť nedostatku 230 000 lekárov.</p> <p>Riešenie.</p> <p>Naším riešením je prenosný diagnostický prístroj s viacerými senzormi a neurónovým sieťovým algoritmom (A.I.). Riešenie bude nákladovo efektívnejšie než súčasné riešenia a zároveň s pridaním umelej inteligencie bude schopné poskytovať prediktívnu lekársku diagnózu aj nešpecializovanému medicínskemu pracovníkovi. Ďalšou výhodou bude digitálny záznam o anamnéze pacientov.</p>
<p>V čom je riešenie unikátne/inovatívne?</p>	<p>Spojenie malého, prenosného, multifunkčného zariadenia s umelou inteligenciou pomocou, ktorej bude schopný aj nekvalifikovaný medicínsky pracovník vedieť stanoviť diagnózu.</p>
<p>V akých odvetviach je produkt využiteľný?</p>	<p>Zdravotníctvo, Edukácia, Humanitárna pomoc, Výskum</p>
<p>Je dané riešenie chránené právami duševného vlastníctva? (ak áno, uviesť druh duševného vlastníctva a komu patrí)</p>	<p>Nie</p>

Štádium vývoja produktu (prototyp, beta verzia, hotový produkt, ...)	Práve sa nachádzame v období prototypizácie vo fáze 1 , ktorá pozostáva z IR teplomeru, bezkáblového tlakomeru, pulzného oxymetra (neinvazívneho) a glukometra (invazívneho). V 2. fáze sa snažíme integrovať detekciu CRP a hemoglobínu.
Ako dlho pracujete na vývoji produktu?	Od Novembra 2018
Aký počet ľudí pracuje na danom projekte?	6
Máte pre produkt platiacich zákazníkov?	nie

Podnikanie a analýza trhu

Uvažujete nad založením vlastnej firmy?	áno
Ak áno, aký geografický trh by ste chceli osloviť?	Rozvojové krajiny
Špecifikujte svoju konkurenciu, či už priamu, nepriamu alebo budúcu a ich pozíciu na trhu.	Samozrejme, že sme si špecifikovali našu terajšiu konkurenciu a ich či už priamu, nepriamu alebo budúcu pozíciu na trhu, ktorý sa snažíme my osloviť.
Popíšte, kto je alebo bude Váš cieľový zákazník/odberateľ	Nemocnice, Vládne/Mimovládne organizácie,

Financovanie

Štádium financovania (seed, start-up, expanzia, ...)	Start-up
Akým spôsobom je v súčasnosti zabezpečené financovanie (vlastné finančné prostriedky, cudzie zdroje – investor, úver, ...)	Vlastné finančné prostriedky
Ak hľadáte investora, aká je celková potrebná suma investície (cudzieho kapitálu) a na aký účel by bola použitá?	Potrebná suma je okolo 40K EUR. Ako S-Case máme v pláne založiť firmu pri prvom foundingu, to znamená, že by daná suma bola odoslaná na už novo vytvorený firemný účet.